

IHR UNTERNEHMEN IST UNSERE AUFGABE

Internationaler Industrierversicherungsmakler und Risk Consultant seit 1948

DIRRIGL & PARTNER

DER EXPERTE FÜR DAS RISIKOMANAGEMENT IHRES UNTERNEHMENS. MIT TRADITION UND ZUKUNFTSVISION.

Dirrigl & Partner betreut
seit 1948 Unternehmen
verschiedenster Branchen
rund um ihren individuellen
Versicherungsschutz.



MARKUS FURCH

Diplom-Kaufmann,
Geschäftsführung

BERNHARD DIRRIGL

Diplom-Kaufmann,
Geschäftsführender
Gesellschafter

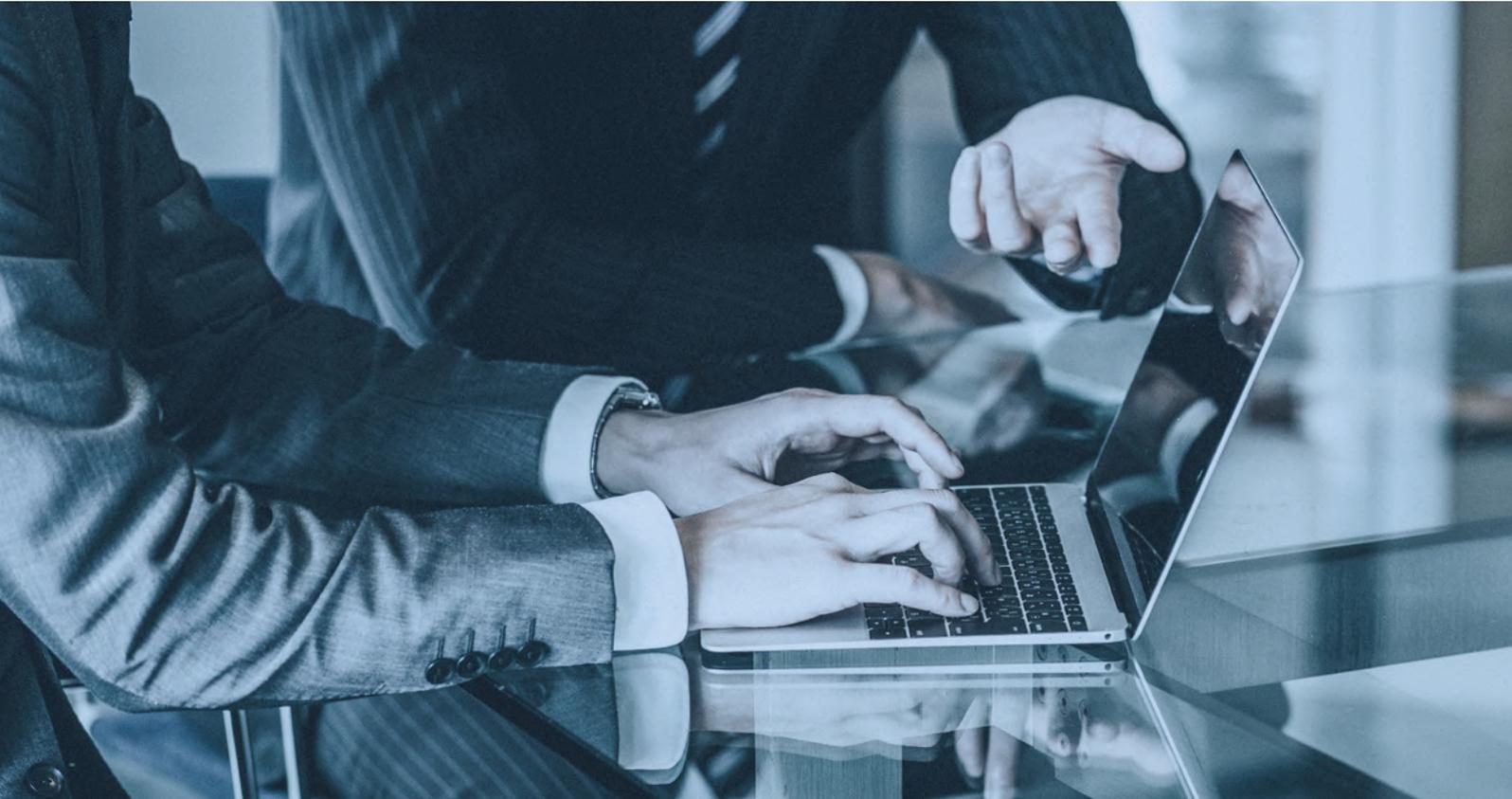
MATTHIAS NEUMEIER

Diplom-Kaufmann,
Versicherungsfachwirt (IHK),
Geschäftsführung

Als inhabergeführtes Familienunternehmen mit über 75 Jahren Erfahrung in den Industrieversicherungsmärkten zählt Dirrigl & Partner zu den führenden Industrieversicherungsmaklern in Deutschland. Was uns abhebt, ist unser tiefgreifendes branchenspezifisches Knowhow – in erster Linie für die Industrie, Immobilien- und Bauwirtschaft sowie Soziale Unternehmen.

Unsere langjährigen Mandant:innen aus Industrie und Gewerbe vertrauen unserem fachkundigen Risikomanagement und schätzen die persönliche und transparente Beratung durch unsere Spezialist:innen. Von unserem Standort in Regensburg aus entwickeln unsere hochausgebildeten Mitarbeiter:innen intelligente Versicherungslösungen, die stets auf Ihre Ziele und Wünsche abgestimmt und regelmäßig aktualisiert werden.

Auch für unsere international agierenden Unternehmen bieten wir dank unserer internationalen Expertise und unseres weltweiten Maklernetzwerks eine globale Betreuung und Beratung an, um unsere Mandant:innen weltweit abzusichern.



GANZHEITLICHER VERSICHERUNGSSCHUTZ AUS EINER HAND

Mit unserem breiten Leistungsspektrum entwickeln und implementieren wir branchen- und bedarfsgerechte Risiko- und Versicherungslösungen für Ihr Unternehmen sowie Vorsorgekonzepte für Ihre Mitarbeiter:innen und beraten Führungspersonen unserer Mandant:innen bezüglich ihres privaten Versicherungsschutzes als exklusive Zusatzleistung. Bei der Konzipierung Ihres individuellen Versicherungspakets ist es uns besonders wichtig, dass diese drei Säulen sinnvoll und effizient ineinandergreifen.

IHR UNTERNEHMENSERFOLG: SO TRAGEN WIR NACHHALTIG DAZU BEI

Als unabhängiger Versicherungsmakler liegt unser Hauptaugenmerk auf der Sicherung Ihrer Unternehmenswerte. Unser Leistungsportfolio ist dabei in drei Säulen unterteilt:



BETRIEBLICHE RISIKEN

Damit Sie sich voll und ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können, unterstützen wir Sie als Experte beim Risikomanagement, Versicherungsschutz und Schadensmanagements Ihres Unternehmens. Dank unserer branchenspezifischen individuellen Beratung finden wir für unsere Mandant:innen die besten Risiko- und Versicherungslösungen und unterstützen sie dabei, ihre Existenz in einem sich ständig wandelnden und immer globaler und digitaler werdenden Markt zu sichern.



MITARBEITER- VERSORGUNG

Motivierte und qualifizierte Mitarbeiter:innen sind ein hohes Gut und ein entscheidender Faktor für den Erfolg Ihres Unternehmens. Eine umfassende Mitarbeiterversorgung steigert die Attraktivität Ihrer Firma und stärkt die Bindung und Identifikation Ihrer Angestellten an Ihr Unternehmen. Wir beraten Sie in allen Fragen der Arbeitnehmerversorgung und entwickeln maßgeschneiderte Konzepte für die umfassende Versorgung Ihrer Mitarbeiter:innen.



PRIVATE RISIKEN

Wenn Ihr Unternehmen bereits über uns versichert wird, bieten wir Ihnen als VIP-Zusatzleistung die Absicherung Ihrer privaten Risiken sowie Ihrer Familie. Unser breites Leistungsspektrum umfasst hierbei neben der privaten Krankenversicherung auch die Absicherung Ihres wertvollen Hausrats, Ihrer Luxusgüter und Immobilien.

INDIVIDUELLER VERSICHERUNGSSCHUTZ FÜR IHR UNTERNEHMEN

Damit Sie sich voll und ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können, kümmern wir uns um den passgenauen Versicherungsschutz Ihres Industrieunternehmens. Dazu zählen ein auf Ihre Ziele zugeschnittenes Risikomanagement, ein vollumfängliches Schadenmanagement sowie ein effizientes Vertrags- und Versicherungsmanagement. Unsere zusätzlichen Leistungen runden Ihren betrieblichen Versicherungsschutz optimal ab.



RISIKOMANAGEMENT

RISIKEN IDENTIFIZIEREN. UNTERNEHMENSWERT STEIGERN.

Mit einem individuell auf Ihre Ziele und Vorstellungen zugeschnittenen Risikomanagement legen Sie den Grundstein für eine nachhaltige und wirtschaftliche Unternehmensstrategie. Dabei müssen zunächst die möglichen Risiken identifiziert und analysiert werden. Auf die Risikoanalyse folgt die Risikobewertung und die Entwicklung eines umfassenden Konzepts zur Risikosteuerung und -kontrolle. Damit das Risikomanagement sein volles Potenzial entfalten kann, muss dieses in die Prozesse des Unternehmens fest integriert werden. Häufig passiert dies durch die Implementierung eines IT-gestützten Risikomanagementsystems. Als erfahrene Versicherungsmakler unterstützen wir Sie bei einer möglichst vollständigen Ermittlung und Bewertung Ihrer Risiken.

SCHADENMANAGEMENT

SIE MELDEN UNS DEN SCHADEN. WIR KÜMMERN UNS UM ALLES WEITERE.

Bei Eintritt eines Schadenfalls ist schnelle Hilfe gefragt. Jetzt müssen wichtige Entscheidungen zur Schadensregulierung getroffen werden, Maßnahmen eingeleitet und die schnelle Wiederaufnahme der vom Schaden betroffenen Bereiche erreicht werden. Dirrigl & Partner kümmert sich unverzüglich um das professionelle Schadenmanagement sowie das Verhindern möglicher durch den Schadensfall verursachter Umsatz- und Kundenverluste. Ein essenzieller Teil unseres Schadenmanagements ist die Schadensprävention. Für Ihr Unternehmen entwickeln wir eine maßgeschneiderte Strategie, damit sich große und kleine Schäden gar nicht erst ereignen, oder sich auf ein möglichst geringes Ausmaß beschränken.

VERTRAGSMANAGEMENT

KONTINUIERLICHE VERTRAGSOPTIMIERUNG. BIS INS KLEINSTE DETAIL.

Als Versicherungsmakler bieten wir Ihnen ein umfassendes Vertragsmanagement, das Ihnen nicht nur langfristig Sicherheit gibt, sondern auch echte Ersparnis bringt. Mit unserer langjährigen Erfahrung kümmern wir uns um die professionelle Verwaltung Ihrer Versicherungsverträge: Wir verlängern oder kündigen Ihre Verträge, achten darauf, dass diese preislich auf dem neuesten Stand sind und übernehmen gleichzeitig die Vertragsgestaltung und Vertragsverhandlung. Inwieweit Ihre zum jeweiligen Zeitpunkt vorhandenen Risiken vom bestehenden Versicherungsschutz erfasst werden, prüfen wir in regelmäßigen Abständen. So können wir für Sie relevante Risiken frühzeitig erkennen und aus dem Weg schaffen.

Weitere Leistungen für Ihren betrieblichen Rundumschutz

WERTERMITTLUNG

Eine umfassende Wertermittlung ist die optimale Basis für Ihren betrieblichen Versicherungsschutz. Wir geben Ihnen eine umfassende Hilfestellung für die richtige Ermittlung Ihrer Summen.

INTERNE REVISION

Lassen Sie Ihren Versicherungsschutz mit der Internen Revision jährlich detailgenau überprüfen und decken Sie eventuelle Fehlerquellen auf.

MAKLERINKASSO

Für die Versicherungsverträge von Industriebetrieben setzen wir auf das Maklerinkasso, das Ihnen als Mandant:in viele Vorteile bringt.

SPEZIALRISIKEN

Dirrigl & Partner verfügt auch in den Bereichen Kredit-, D&O- sowie Cyber-Versicherungen über große Markt-, Vertrags- und Schadenerfahrung und findet individuelle Lösungen für Ihr Unternehmen.



DIE VIER GRUNDPFEILER UNSERER UNTERNEHMENS- PHILOSOPHIE

Mit Hilfe unserer umfassenden Risikomanagement-Beratung finden wir für unsere Mandant:innen die besten Versicherungslösungen und unterstützen sie dabei, ihr Unternehmenswachstum nachhaltig zu fördern. So bilden wir einen wichtigen Teil ihres langfristigen Unternehmenserfolgs.

Dabei fußt unser Handeln stets auf den vier Grundpfeilern unserer Unternehmensphilosophie:



Expertise

Im Laufe der Zeit haben sich Produktiv- und Produktveredelungsunternehmen aller Branchen als unsere Hauptklientel herausgebildet. Entsprechend ausgeprägt ist unser Knowhow in diesen Bereichen.

Darüber hinaus betreuen wir mit demselben Engagement Firmen und Vereine unterschiedlichster Größen und Branchen und übernehmen auf Wunsch auch die Betreuung von Führungspersonen unserer Mandant:innen als Privatpersonen.

Dank unseres internationalen Netzwerks sind wir außerdem in der Lage, Ihnen den vollen Versicherungsschutz auch über die Landesgrenzen hinaus zu gewährleisten.



Langfristigkeit

Mit unseren Mandant:innen pflegen wir eine vertrauensvolle und langfristige Partnerschaft, meist über Jahrzehnte hinweg.

Unsere Beratung ist individuell, maßgeschneidert und immer auf dem neuesten Stand. Bei den Industrieversicherern genießen wir ebenfalls ein hohes Ansehen.

Dadurch sind wir in der Lage, schnelle und gute Lösungen für Sie zu verhandeln.



Qualität

Unser Maßstab ist die höchstmögliche Qualität unserer Leistungen für Sie.

Unser Vorgehen zeichnet sich durch eine sehr gründliche Arbeitsweise inklusive regelmäßigem internen Controlling, der besonders individuellen Mandant:innenbetreuung mit flexiblen Lösungen, der Bündelung unserer Fachkompetenzen an einem Standort sowie dem Maklerinkasso mit individualisierter Rechnungsstellung aus.



Unternehmenskultur

Unsere motivierten und verantwortungsbewussten Mitarbeiter:innen verfügen über ein sehr hohes Ausbildungsniveau.

Die flachen Hierarchien innerhalb unseres Unternehmens ermöglichen das eigenverantwortliche Arbeiten aller Kolleg:innen – im Vordergrund steht dabei nie die Führung, sondern die Begleitung, sodass jeder seine Fähigkeiten optimal einbringen kann.

Dies führt intern zu einer besonders großen Identifikation mit unseren Unternehmenszielen.



Profitieren Sie von unserem globalen Netzwerk

Wir unterstützen unsere Mandant:innen seit Jahrzehnten, damit sie sich ganz auf ihre Wachstumschancen in den neuen Märkten konzentrieren können. Über besondere Fachkompetenzen verfügen wir in den USA, Osteuropa und China.

Als Teil des internationalen Maklernetzwerks unisonSteadfast AG bieten wir Ihnen integrierte oder koordinierte Versicherungsprogramme und eine Vor-Ort-Betreuung in über 130 Ländern der Welt an.



Bestens aufgestellt auf dem internationalen Versicherungsmarkt

Unsere Maklerpartner im Ausland – mittelständische und unabhängige Versicherungsmakler wie wir – überprüfen die potenziellen Risiken und den Versicherungsschutz Ihrer Auslandsgesellschaften vor Ort und sorgen für eine passgenaue lokale Deckung.

Dabei erfolgt ein umfangreiches und stetiges Reporting an uns, welches uns die Platzierung der passenden Ergänzungsdeckung für die Tochtergesellschaften ermöglicht. So können wir Sie jederzeit und umfassend über Ihren Versicherungsbestand im Ausland informieren.

UNSERE EXPERTISE KENNT KEINE (LÄNDER-)GRENZEN

Deutsche Unternehmen sind seit Jahrzehnten global präsent. Ob mit eigener Produktion, Vertriebsniederlassungen im Ausland, internationalen Joint Ventures oder M&A-Aktivitäten: Die Möglichkeiten für Unternehmen international zu expandieren sind so vielfältig wie die damit verbundenen Risiken.

International agierende Unternehmen benötigen global koordinierte Versicherungsprogramme und global denkende Makler, welche die nationalen, gesetzlichen und versicherungstechnischen Vorschriften im Ausland kennen und berücksichtigen. Ohne ein global koordiniertes Versicherungsprogramm und länderspezifisches Knowhow können Deckungslücken, Regressionsproblematiken und andere Risiken entstehen, die sowohl die Existenz der deutschen Muttergesellschaft als auch der weltweiten Tochtergesellschaften bedrohen.

IHR VERSICHERUNGSSCHUTZ IN SICHEREN HÄNDEN

Wir freuen uns darauf, die individuellen Werte Ihres Unternehmens jetzt und in Zukunft zu schützen und nachhaltig zu Ihrem Unternehmenserfolg beizutragen.

Unsere Aufgaben und Pflichten als Versicherungsmakler

Als Versicherungsmakler sind wir – im Gegensatz insbesondere zu Versicherungsvertretern oder -agenturen – treuhänderische Sachwalter des Versicherungsnehmers. Wir haben weitgehende Pflichten gegenüber unseren Mandant:innen, handeln stets unabhängig und ausschließlich im Interesse unserer Kund:innen. Dabei ist im Gesetz verankert, dass wir für alle Fehler umfassend haften und damit in einer Linie mit den Berufsgruppen der

Steuerberater, Wirtschaftsprüfer, Rechtsanwälte und Notare stehen. Über den Umfang gesetzlicher Verpflichtungen hinaus sehen wir uns als Ihren umfassenden Betreuer in Versicherungsangelegenheiten und Interessenvertreter gegenüber den Versicherungsunternehmen. Aufgrund dieses besonderen Vertrauensverhältnisses gibt es auch keine Kündigungsfristen, d. h. Sie haben jederzeit die Möglichkeit, unser Mandat aufzuheben.

Wir sind Ihr Partner für eine langfristige Zusammenarbeit

Unser Ziel ist ausschließlich eine langjährige, von gegenseitigem Vertrauen geprägte Kundenbeziehung. Wir identifizieren uns voll mit unseren Mandant:innen und möchten den uns maximal möglichen Beitrag zu ihrem Unternehmenserfolg leisten. Vor Beginn

einer Geschäftsbeziehung analysieren wir zunächst Ihren bestehenden Versicherungsschutz und die Angemessenheit Ihrer Versicherungsbeiträge und präsentieren Ihnen im Anschluss das vorhandene Verbesserungspotential.





DIRRIGL & PARTNER GMBH VERSICHERUNGSMAKLER

Bahnhofstraße 17
93047 Regensburg

T 09 41 586950
F 09 41 561676

M info@dirrigl-partner.de
W www.dirrigl-partner.de

DIRRIGL & PARTNER